

Wir sind ein Schweizer Familienunternehmen, welches seit 1975 massgeschneiderte Lösungen für das Gesundheitswesen entwickelt, fertigt und anbietet. Wir sind in der Schweiz Marktführer und vertreiben unsere Produkte auch im Export erfolgreich.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung

Mitarbeitende/r Verkaufsinendienst 90-100% (w/m/d) mit technischem Flair

Sie erwartet eine spannende und abwechslungsreiche Stelle mit viel Gestaltungsspielraum. Sie betreuen unsere Exportpartner aktiv. Zusammen mit diesen Partnern und dem Verkaufsteam definieren Sie die geeigneten Massnahmen zur Marktbearbeitung und gewinnen vertiefte Kenntnisse über die Zielmärkte. Sie tragen massgeblich dazu bei, unsere Zielgruppe zu erreichen sowie unseren Bekanntheitsgrad und unseren Absatz zu steigern.

Ihre Aufgaben sind:

- Telefonische Betreuung und Beratung unserer Kunden und Partner in der Schweiz und Europa
- Verkauf unseres sehr weit verbreiteten Medikamentenverteilensystems sowie gemeinsames spezifizieren und zeichnen der kundenindividuellen Wagen mittels 2D CAD System
- Selbstständige Betreuung der Kundenprojekte; beginnend mit der Lead-Gewinnung, über die Offerten-Erstellung bis hin zur termin- und kostengerechten Auslieferung und Abwicklung
- Erarbeiten von massgeschneiderten Kundenlösungen in Zusammenarbeit mit unserem Konstruktions- und Produktionsteam
- Umsetzung von verkaufsfördernden Aktionen in Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team

Sie bringen mit:

- kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung in einem Industrie- oder Handelsbetrieb
- technisches Flair und räumliches Vorstellungsvermögen
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Französischkenntnisse
- Englischkenntnisse und weitere Sprachen von Vorteil
- sehr gute IT-Anwenderkenntnisse (Microsoft Office, ERP-Systeme) zwingend
- Kenntnisse im Dokumentenmanagement und CAD-Systemen von Vorteil

Wir bieten:

- Viel Gestaltungsfreiraum und flache Hierarchien
- Freundliches und familiäres Umfeld, regelmässige Mitarbeitererevents
- Viel Flexibilität dank Jahresarbeitszeit und 5 Wochen Ferien
- Förderung und Unterstützung bei Weiterbildungen
- 16 Wochen Mutterschaftsurlaub und 2 Wochen Vaterschaftsurlaub
- Helles Büro an günstiger Verkehrslage mit guter ÖV-Anbindung

Sie sind engagiert sowie zuverlässig und suchen längerfristig eine spannende sowie anspruchsvolle Aufgabe in einem abwechslungsreichen und dynamischen Umfeld? Dann senden Sie uns bitte Ihr komplettes Bewerbungsdossier mit Foto elektronisch zu.

Es werden keine Papierbewerbungen berücksichtigt. Wir bitten Stellenvermittlungen keine Bewerbungen zu schicken.

Wiegand AG
Frau Petra Gloor
Personalverantwortliche
bewerbung@wiegand.ch