

Wir sind ein Schweizer Familienunternehmen, welches seit 1975 massgeschneiderte Lösungen für das Gesundheitswesen entwickelt, fertigt und anbietet. Dank innovativen Produkten, welche auch international vertrieben werden, hohem Qualitätsstandard und effizienten Prozessen sind wir marktführend in der Schweiz. In der hauseigenen Produktion wird mit viel Know-how und Leidenschaft von Hand gefertigt.

Zur Weiterentwicklung unseres Maktes suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/ein

Verkaufsberater/-in im Aussendienst 100% (m/w/d)

In dieser Position erwartet Sie eine abwechslungsreiche Aufgabe. Sie betreuen und entwickeln selbständig den bereits bestehenden, gut funktionierenden Markt in den französisch sprechenden Teilen der Kantone NE, JU, VD, GE, VS, FR und bauen in der Grenzregion Frankreich einen neuen Markt auf.

Ihr Aufgabenbereich

- Betreuung und Entwicklung des bestehenden Verkaufsgebietes sowie Ausbau des Vertriebsgebietes Frankreich (Grenzregion)
- Dank partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit Ihren Kunden erkennen Sie deren Bedürfnisse und entwickeln massgeschneiderte Angebote und Lösungen
- Identifizierung von potenziellen Neukunden mit dem Ziel, Ihr Kundensegment nachhaltig weiter auszubauen
- Erstellen von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinndienst
- Aktive Beobachtung der Trends am Markt sowie der Mitbewerber
- Umsetzung von Marketingkampagnen

Wir wenden uns an unternehmerisch denkende Persönlichkeiten mit fundierter Aus- und Weiterbildung sowie einem Leistungsausweis in der erfolgreichen Verkaufsberatung, idealerweise im Gesundheitswesen, im öffentlich-rechtlichen Umfeld oder im Verkauf von Investitionsgütern.

Ihr Profil

- Freude an der langfristigen Beratung Ihrer Kunden sowie Aufbau bzw. Entwicklung eines Verkaufsgebietes
- hohe Eigenverantwortung und Selbständigkeit
- Projekterfahrung
- Erfahrung im Aussendienst
- gutes technisches Verständnis
- räumliches Vorstellungsvermögen
- Muttersprache Französisch, verhandlungssicher Englisch oder Deutsch

Wir bieten

- Flache Hierarchie mit kurzen Entscheidungswegen in einem familiären KMU-Umfeld
- Grosser Kompetenzbereich mit Gestaltungsspielraum
- Moderne Anstellungsbedingungen und eine wertschätzende Firmenkultur
- Firmenwagen

Wenn diese attraktive Ausgangslage Sie anspricht und Sie dem Anforderungsprofil entsprechen, sollten wir uns kennenlernen. Frau Corinne Bosshard freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme.

Kontakt Wiegand AG
 Corinne Bosshard

Tel: 044 872 74 17
hr@wiegand.ch